

Vertriebsingenieur / Technischer Vertrieb / Business Development (m/w/d)

AST-X und ASSDEV sind mittelständische Technologieunternehmen mit Sitz in Forchheim, Oberfranken. Als Entwicklungs- und EMS-Dienstleister begleiten wir unsere Kunden von der Entwicklung elektronischer Baugruppen bis zur Fertigung und realisieren darüber hinaus eigene technische Produktlösungen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit für die Neukundenakquise und den Außendienst als Vertriebsingenieur / Technischer Vertrieb / Business Development (m/w/d).

Was Dich erwartet:

- Du identifizierst neue Kunden, Projekte und Marktchancen für unsere Entwicklungs- & Fertigungsleistungen sowie für unsere eigenen technischen Produktlösungen.
- Du führst erste technische Gespräche mit Interessenten und Kunden, nimmst Anforderungen auf und klärst gemeinsam mit unseren Fachabteilungen mögliche Lösungsansätze.
- Du akquirierst proaktiv Neukunden, stellst den Erstkontakt her und begleitest Kundenanfragen von der technischen Abstimmung bis zur Angebotserstellung.
- Du baust langfristige Kundenbeziehungen auf und pflegst bestehende Kontakte.
- Du erkennst Potenziale in den Bereichen Industrie, Energie, Mobilität, IoT, Embedded Systems, Kommunikationstechnologien sowie kundenspezifischer Elektronikentwicklung und -fertigung. Du bewertest diese eigenständig, entwickelst sie systematisch weiter und leistest damit einen wesentlichen Beitrag zum Wachstum unseres Unternehmens.
- Du strukturierst unsere Vertriebsaktivitäten, verfolgst Chancen konsequent nach und sorgst für eine verbindliche Kommunikation.
- Du unterstützt unser Team mehrmals im Jahr auf Messen und repräsentierst unser Unternehmen am Messestand.

Was Du mitbringst:

- Du verfügst über fundiertes technisches Verständnis sowie Berufserfahrung in der Entwicklung, Applikation, Projektleitung oder im technischen Vertrieb.
- Du verstehst technische Produkte und Entwicklungsdienstleistungen, insbesondere im Bereich Elektronik, Embedded Systems, Hardware- oder Softwareentwicklung.
- Du kannst komplexe technische Themen verständlich erklären und Kundenbedarfe präzise aufnehmen.

- Du fühlst dich im beratungsintensiven technischen Vertrieb zu Hause und begleitest Kunden von der ersten Idee bis zum Projektstart.
- Du arbeitest eigenständig, strukturiert, bist kommunikativ und gehst proaktiv auf potenzielle Neukunden zu.
- Du verfügst über eine schnelle Auffassungsgabe und verfolgst Kundenanfragen zuverlässig und lösungsorientiert.
- Du bringst sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse mit, da wir regelmäßig mit internationalen Kunden und Partnern zusammenarbeiten.
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B und bist gerne bei Neu- und Bestandskunden vor Ort.

Darauf kannst du dich freuen:

- Flexible Arbeitszeiten
- Eigenverantwortliches Arbeiten und Möglichkeiten zum Homeoffice
- Eigenes Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung und Dienstrad-Leasing (E-Bike oder Fahrrad)
- Eine vom Arbeitgeber übernommene private Krankenzusatzversicherung
- Eine intensive Einarbeitung in unser Unternehmen und unsere Dienstleistungen

AST-X GmbH
Breitweidig 9
91301 Forchheim
Bewerbung an: sabine.birkholz@ast-x.de